Technischer Vertrieb im Außendienst (m/w/d), Elektrotechnik und Elektronik

Ingenieurbüro Huber, Eningen unter Achalm · Gebiet Baden-Württemberg · Vollzeit · Quereinstieg aus der Technik willkommen

Seit 1948 ist das Ingenieurbüro Huber technischer Vertrieb und offizielle Vertretung namhafter Hersteller in Süddeutschland, mit Sitz in Eningen unter Achalm, Niederlassung Hockenheim und Büros in Freiburg und Nürnberg. Unsere Bereiche sind Antriebstechnik, Wärmetauscher und Fluidtechnik sowie Elektrotechnik und Elektronik. Mit unseren Kunden aus Maschinen- und Anlagenbau, Sondermaschinenbau, Fördertechnik sowie Energie- und Gebäudetechnik entwickeln wir gemeinsam die passende technische Lösung.

Zum Ausbau unseres Bereichs Elektrotechnik und Elektronik suchen wir Sie als technikaffinen Vertriebler oder vertriebsaffinen Techniker für unser Team Technical Sales in Baden-Württemberg. Berufseinstieg oder Quereinstieg aus der Technik? Beides ist willkommen, mit intensiver, individueller Einarbeitung.

Ihr Programm

- **HENGSTLER:** Drehgeber und Zähler
- **MOTUS:** individuelle Leitungen und Konfektion
- **elitra:** Maschinenleuchten
- **STÜWE Switzerland:** elektromagnetische Bremsen

Ihre Aufgaben

- Bestehende Kunden in Baden-Württemberg betreuen und ausbauen
- Kunden technisch und lösungsorientiert beraten
- Verkaufs- und Preisgespräche, Produktpräsentationen
- Neue Kunden gewinnen und neue Absatzmärkte erschließen
- Enger Austausch mit dem Team und den Herstellern
- Messen und Kundenveranstaltungen begleiten

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. Elektroniker, Mechatroniker, Techniker, Meister) oder technisches Studium, alternativ kaufmännische Ausbildung mit nachweisbarem Technikbezug
- Interesse am Vertrieb, erste Vertriebserfahrung ist ein Plus, aber keine Voraussetzung
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten
- Hohe Eigeninitiative und unternehmerisches Denken
- Sicherer Umgang mit gängigen PC-Programmen
- Sehr gutes Deutsch, gutes Englisch
- Führerschein Klasse B, Reisebereitschaft in Baden-Württemberg, meist ohne Übernachtung

Das bieten wir Ihnen

- Entwicklungsperspektiven vom Einstieg zum Außendienstprofi
- Intensive, individuelle Einarbeitung
- Familiäres Umfeld, kurze Entscheidungswege, Tradition seit 1948
- Unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive
- Festgehalt, auf Wunsch mit erfolgsabhängigem Anteil
- Eigenverantwortliche Tätigkeit mit Homeoffice-Möglichkeit
- Vertrauensarbeitszeit
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Laptop, Tablet, Smartphone

Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Unterlagen mit Gehaltsvorstellung (Jahresbrutto) und frühestmöglichem Eintrittstermin an **geschaeftsleitung@huber-ing.de**.

Mehr zur Stelle: huber-ing.de/stellenangebot-technischer-vertrieb